



EMH ist ein innovatives, fest etabliertes, mittelständisches Unternehmen, welches eine führende Rolle im Bereich der Entwicklung, Produktion und Vermarktung von vernetzten Energieerfassungssystemen einnimmt. Unsere Systemlösungen mit ihren Smart Metern, Smart Meter Gateways und Kommunikationsadaptern sind nicht nur bei der aktuellen Energiewende in Deutschland richtungsweisend, sondern stellen auch weltweit den Stand der Technik dar.

Zur Verstärkung suchen wir ab sofort an unserem Standort **Gallin** (bei Hamburg) einen:

Business Development Manager (m/w)

unbefristet in Vollzeit (40 Std./Woche)

Haben Sie Lust, mit EMH die Welt zu erobern?

Ihre zukünftigen Aufgaben:

Sie identifizieren und bewerten neue potentielle Geschäftsfelder für die EMH und entwickeln bestehende Geschäftsfelder weiter. Außerdem erstellen Sie ein für EMH optimales Go-to-Market Konzept. Sie führen außerdem die Partner-Evaluationsprozesse und den Aufbau der Kooperationsprozesse mit Partnern, um das EMH-Portfolio zu komplementieren und im Markt und bei Kunden einzuführen. Bei Reisen im In- und Ausland stellen Sie mögliche Geräteprototypen bei Kunden vor und begleiten Pilot- und Evaluierungsprojekte technisch. Dabei arbeiten Sie eng mit dem Vertrieb und den technischen Abteilungen zusammen. Zu Ihren Aufgaben gehören auch kontinuierliche Workshops mit Kunden, in denen Sie potentielle Kunden von der Leistungsfähigkeit unserer Lösungen überzeugen bzw. für das Geschäftsfeld sensibilisieren. Sie reporten direkt an den Geschäftsführer.

Verfügen Sie über

- Ein abgeschlossenes Hochschul-/Fachhochschulstudium in der Fachrichtung Elektro-/Energietechnik, Informatik oder Wirtschaftsingenieurwesen bringen Sie mit. Vorzugsweise ergänzt um eine betriebswirtschaftliche Ausbildung (z.B. MBA)
- Eine mehrjährige Berufserfahrung in der Geschäftsfeldentwicklung von komplexen Produkten und Lösungen (bspw. Messwesen, Energiewirtschaft oder IT)
- Ein äußerst stark ausgeprägtes technisches Verständnis sowie eine sehr hohe Visionskraft
- Eine „Macher“-Mentalität und eine dynamische Persönlichkeit
- Eine hohe Ergebnisorientierung sowie Flexibilität und Mobilität
- Eine hohe Vertriebsaffinität und die Fähigkeit, über den Tellerrand hinauszuschauen,
- Beharrlichkeit, Überzeugungskraft sowie Entscheidungsfreude und Teamorientierung
- Exzellente und verhandlungssichere Deutsch- und Englisch-Kenntnisse

**und sind Sie ein antriebsstarker Driver mit positiver Aggressivität und ausgeprägtem Motivationsvermögen?
Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!**

Unser Angebot:

Werden Sie Teil eines hoch motivierten Teams! Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche berufliche Herausforderung in einem modernen Arbeitsumfeld. Wir bieten Ihnen hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten und Perspektiven in einem modernen Arbeitsumfeld. Eine leistungsgerechte Vergütung und attraktive Sozialleistungen runden diese Position ab. Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Weitere vakante Positionen finden Sie auf unserer Homepage unter: www.emh-metering.com.